



# Plantilla para crear Buyer Personas

- Para tu empresa -





**NOMBRE BUYER PERSONA:**

1

**SECCIÓN 1: ¿Quién?**

**EXPERIENCIA PERSONAL**

Trabajo, desarrollo de carrera, familia.

2

**DATOS DEMOGRÁFICOS**

Sexo, edad, ingresos, ubicación.

3

**IDENTIFICADORES**

Comportamiento, preferencias de comunicación.

4



**NOMBRE BUYER PERSONA:**

**SECCIÓN 2: ¿Qué?**

### **OBJETIVOS**

Objetivo principal, objetivos secundarios.

5

### **RETOS**

Retos primarios, retos secundarios.

6

### **¿QUÉ PODEMOS OFRECER?**

... Ayudar a este personaje a cumplir sus objetivos?

... Ayudar al personaje a superar sus retos?

7



NOMBRE BUYER PERSONA:

SECCIÓN 3: ¿Por qué?

### CITAS REALES

Acerca de sus objetivos, retos, etc.

8

### OBJECIONES COMUNES

...¿Por qué no comprarían tus productos o servicios?

9



**NOMBRE BUYER PERSONA:**

**SECCIÓN 4: ¿Cómo?**

**MENSAJE DE MARKETING**

¿Cómo describirías tu solución a este personaje?

10

**PROPUESTA DE VALOR O  
DISCURSO DE ASCENSOR**

Vende tu solución a este personaje.

11